

### Persönliche Daten

<b>Name</b>	Roland Simmet (RSi)
<b>Jahrgang</b>	1964
<b>Staatsangehörigkeit</b>	Deutsch
<b>Berufsbild</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>➤ Projektleiter</li><li>➤ MRP-Berater Logistik mit Schwerpunkt PP/PS/QM/Variantenkonfiguration</li><li>➤ Wirtschaftsmediator (IHK)</li><li>➤ Vorstand iCAS AG</li></ul>



### Meine Zielsetzung als Wirtschaftsmediator

- ✓ Gefahrenpotenziale frühzeitig erkennen und vermeiden
- ✓ Konflikterkennung und zielführende Beilegung von Krisensituationen
- ✓ Unterstützung von wirtschaftlichen Win-Win-Szenarien im risikobehafteten Eskalationsprozess
- ✓ Vermeidung gerichtlicher Auseinandersetzungen zwischen den Vertragsparteien
- ✓ Betreuung in der Lösungsfindung und in der Lösungsumsetzung, wenn gewünscht auch in der Rolle eines Interim-Managers

### Zielgruppensituationen für eine Wirtschaftsmediation durch mich

- ✓ IT- oder Software Projekte die etwas „holprig“ laufen und bei denen eine neutrale Beurteilung/Unterstützung von „außen“ hilfreich sein könnte.
- ✓ Eskalierte Projektszenarien in denen das Risikopotenzial des Scheiterns angewachsen ist.
- ✓ Augenscheinlich gescheiterte Projekte, die ggf. vor einer gerichtlichen Auseinandersetzung stehen

### Warum könnte ich hierfür der richtige und neutrale Partner für alle sein?

In meinen fast 30 Berufsjahren habe ich immer sehr intensiv mit Menschen in Teams, Arbeitsgemeinschaften und Projekten lösungsorientiert zusammengearbeitet.

Ich durfte ich früh lernen, mich auf die vielfältigen Einflüsse von Themen/Aufgabenstellungen unter Zeitdruck und mit Menschen verschiedenster persönlicher Zielsetzung einzustellen.

Letztendlich steht hinter jeder Aufgabenstellung die Erwartungshaltung des Erfolgs, sowohl vom „Aufgabensteller“ als auch vom „Aufgabenlöser“.

Um den Projekterfolg sicherzustellen ist sehr viel Fingerspitzengefühl für die „harten“ Projektfaktoren, aber fast noch wichtiger für die „weichen“ Projekteinflüsse notwendig.

Seit 20 Jahren leite ich IT- und Software Projekte von größeren und kleineren mittelständischen Unternehmen, hier auch immer in Kombination mit betriebswirtschaftlichen Fachthemen.

Als Vorstand der iCAS AG verberge ich selbst Projekte an Lösungspartner.

Dadurch bin ich im operativen Projektgeschäft sowohl mit der Rolle des „Lieferanten“ als auch des „Kunden“ vertraut. Auch in der Rolle als Eigentümer und Personalverantwortlicher der iCAS AG stelle ich tagtäglich fest, dass eine Verinnerlichung der Mediationsgrundsätze von Vorteil ist.

<http://www.icas.de/>

[https://www.xing.com/profile/Roland\\_Simmet?sc\\_o=as\\_p](https://www.xing.com/profile/Roland_Simmet?sc_o=as_p)

[http://www.eucon-institut.de/mediatorenpool\\_detailansicht.php?id=193](http://www.eucon-institut.de/mediatorenpool_detailansicht.php?id=193)

<http://www.simmet-consult.com/ueber-uns/roland-simmet.html>