

## Kundenindividuelle Serienfertigung

Kunden, die vormals ein Standardprodukt gekauft haben, wünschen nun eine **individuelle Lösung**. Daher müssen Unternehmen, die bisher Ihre Produkte in klassischer Serienfertigung hergestellt haben, künftig in der Lage sein - mit der Effizienz einer Massenfertigung - kundenindividuelle Aufträge abzuwickeln. Dies stellt auch für Ihr Unternehmen eine große Herausforderung dar:

- Steigender Kostendruck bei größerer Variantenvielfalt
- Schnelle Lieferfähigkeit bei hoher Variabilität
- Kundeninformationen gezielt bei Folgeaufträgen einsetzen
- Pflege und Verbesserung der Kundenbeziehung, um individuell auf jeden Kunden einzugehen

Um weiterhin die Wünsche Ihrer Kunden erfolgreich erfüllen zu können, benötigen Sie eine **individuelle und anpassungsfähige ERP-Lösung**, die Sie bei den folgenden Prozessen und Aufgaben unterstützt:

- Differenzierung von Wettbewerbern durch Individualität der Produkte
- Reale und fertigungstaugliche Konfiguration Ihrer Produkte (Variantenkonfiguration) durch Ihre Kunden
- Verringerte Fehlerquote auf Endproduktebene sowie starke Reduzierung der Lagerkosten
- Kundeninformationen sammeln und auswerten, um somit die Kundenbeziehung zu sichern und weiter zu verfeinern (Kundenbeziehungsmanagement)
- Effiziente Analyse und Beachtung von Kundenwünschen sowie Trendinformationen zur verbesserten Planung von Neuprodukten
- Prozesse der Serienfertigung werden optimiert (z. B. Beschaffenheit der Prototypen/Muster und Anbindung der Maschinen), damit Durchlaufzeiten so kurz wie möglich gehalten werden
- Lieferflexibilität (bezüglich Änderungen von Terminen, Mengen oder Produkten)

Durch unsere **maßgeschneiderten SAP All-in-One-Lösung >>i.Serie<<** für die kundenindividuelle Serienfertigung sind Sie Ihren steigenden Anforderungen gewachsen.

Unsere Lösungen basieren auf langjährigen Praxis-Erfahrungen und den Herausforderungen der kundenindividuellen Serienfertigung

[Wünschen Sie weitere Informationen](#) bzw. [ein konkretes Angebot?](#)